

受講者募集のご案内

「ひと・しごと創生塾」は、事業経営とは何かを体得し、企業成長のための事業構想が完成するまでサポートする実践的なプログラムです



経営講座と企業成長のための事業構想が完成するまで伴走する

メンタリングにより次世代のリーダーを育成します

経 営 講 座

地域の中核企業のリーダーに必要なテーマを講義とグループワークを通じて習得します

Step1 経営リーダーシップ

- ◆経営リーダーシップの本質について、気づきを得て頂くセッションです。 ご自身のこれからの挑戦(事業構想)に向けて、新たな決意と覚悟を 自覚する機会になります。
- (1)リーダーシップの本質を理解する
- (2)自身の原体験を振り返り、想い・志・使命について考える
- (3) 最終アウトプットである事業構想書のイメージを持つ

Step2 事業構想研究

- ◆事業構想の最終アウトプット事例の模範スピーチを見て学びます。
- (1)事業構想の模範事例
- (2)班ごとに各自の事業構想の素案発表
- (3)各班でグループメンタリング

Step3 中間発表

◆作成した事業構想を、塾生全員が発表します。 塾生・メンターで事業構想を評価し、Step4に向けて準備いたします。

Step4 スピーチ・事業構想発表

◆事業構想に関係する自社の関係者や取引先、経営者協会関係者、 その他新潟の発展を望んでいる方々へのスピーチ・事業構想のプレ ゼンを実施します。

(※1)メンタリングとは、人が本来持っている無限の可能性を最大限に発揮すること ができるように支援するための手法です。

グ(X1)

ひと・しごと創生塾ではメンタリングを通じて参加者を支援していきます。参加者をチーム分けしそ のチームを複数のメンターが担当して講義後と事業構想策定においてメンタリングを実施します。

【メンタリング実施風景】



- > コンサルティングのように、ソリューションは提供しません
- ▶ メンタリングでは、参加者の事業構想に対する視座を高め、視野を広げ ながら構想を整理して、磨き上げるサポートをしますが、全ての事柄につ いて、腹決めして選択するのは本人自身です
- > 卒塾後の持続的かつ自立的な経営には、自らの責任と判断の下に事業 構想を考え抜いて頂く経験が不可欠だと考えているからです
- ▶ メンターは、参加者の悩みを分かち合いながら、様々な角度からの対話・ 問いかけ・示唆を投げかけ続ける伴走者です

Before

「想い・志」と「ビジョン」がスッキリつ ながった事業構想が描けない 自分が本当に挑戦したい事業構想 を描けている気がしないのでモ<u>ヤモ</u>

【メンタリング】

自分のやりたい事を反すうし、 メンターからの問いかけを通じ て自分の目指すものを明らか にしていきます

After

モヤモヤの先に決意 と覚悟が醸成される

想いや志は何となく 持っているし、自分な りに想い描くビジョン もあるけれど・・・



「これからの人生、何に費やしたいの?」

「なぜそう思うの?あなたの想いを形作った原体験はなに?」

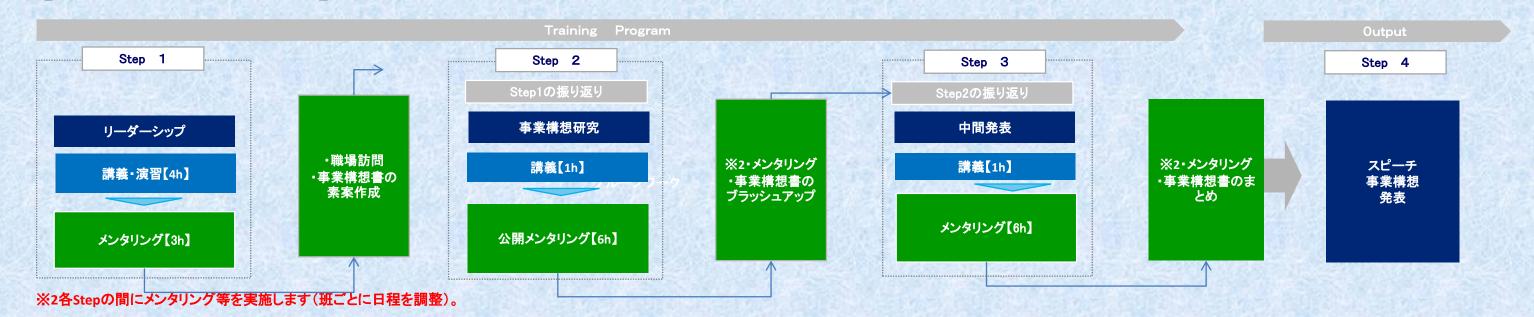
「それが本当にあなたが見たい将来の姿なの?」

「今の事業構想で、あなたのいうビジョンが本当に実



「想い・志」「ビジョン」 「事業構想」全てが、 大きく広がってつながった!

【プログラムの進め方】



X

経営に携わる皆さまにひと・しごと創生塾をお勧めします



(一社)新潟県経営者協会 並木会長

自己と対峙する場。

経営とは正解のない課題に継続して向き合うことだといえます。最後には自己へ の信頼と覚悟のもと判断をしなければならない場面もあります。

「ひと・しごと創生塾」は自己への信頼と覚悟を培う場の一つであります。自己と対 峙し、自己を掘り下げ、自分すら気づかなかった自分を発見する。そして、自己と 経営を統合していく場であります。

自己との対峙を深めることにより、経営に対する新たな気づきも得られるでしょう。



静岡創生塾第2期生 東海電子株式会社 杉本専務

忘れられない6ヵ月間になるでしょう。

なぜ他の会社ではなく、家業を選んだのか?自らの生い立ち、数々の決断に改めて 向き合い、勇気をもって新たな出発地点に立つことができました。同期生の生い立ち や事業に触れながら、また、月に数回のメンタリングを通じて、経営者として自社を取 り巻く社会や世界、そして、未来について真剣に考え抜いた、厳しいながらも充実した 6ヶ月間でした。地域や日本の未来に本気で向かう覚悟を持ちたい次代の経営者が、 後に続くことを期待しています。



静岡創生塾第2期生 株式会社ヤマザキ 山崎社長

リーダーとしての覚悟を固めることができました。

参加前から、私は当社の経営者として、将来へのイメージを持っているつもりでした。 しかし、メンタリングを通じ、日常と違う視点で、会社のことや自分自身のことを考える 機会をいただいたことで、私の真の役割と目指すべき未来が、よりはっきりと見え、自 分に足りないことの多くが分かってきました。経営者として、仕事とは、人生とは何かを 考える素晴らしい機会となりました。

参加申込

振 込 先

Fax: 025-267-2310

募集内容

扙 象

定 員

В 程

会 場

受 料 次世代の経営を担う若手経 営者、後継者及びその候補

12名 定員になり次第締め 切ります。

Step1 平成30年7月14日(土) Step2 平成30年8月25日(土) Step3 平成30年11月10日(土) Step4 平成31年1月19日(土) ※いずれも9時~17時を予定

但し、Step4は13時~を予定 新潟市中央区上大川前通 七番町1230-7

ストークビル鏡橋4階 有限責任監査法人トーマツ 新潟事務所 会議室

一般価格 216,000円(消費稅込) 162,000円(消費稅込) 会員価格 ※昼食の用意はございません。

申込締切日

平成30年6月12日(火)

Tel: 025-267-2311

お問合せ

(一社)新潟県経営者協会 事務局 担当:

E-mail: kensyu@niigata-keikyo.jp

別紙申込書にてFAX(025-267 -2310)またはホームページ(h ttp://www.niigata-keikyo.jp)よ りお申し込みください。

口座名:「一般社団法人 新潟 県経営者協会(シャ.ニイガタケンケ イエイシャキョウカイ)」

第四銀行 · 白山支店 普通預金 № 0173179

北越銀行•古町支店 普通預金 № 583391

大光銀行·新潟支店普通預金

№ 314069



(一社) 新潟県経営者協会 行 <u>FAX:025-267-2310</u>

次世代経営者育成セミナー「ひと・しごと創生塾」参加申込書

<u> </u>	会社名		TEL	
			FAX	
Ā	近在地 (〒)			
<u>‡</u>	旦当者所属役職		担当者氏名	
1.	参加者名			
	所属役職名		参加者氏名	
2.	定員 12名 (定員に達し、受講できない場合はご連絡いたします。) ※4回連続して参加可能な方とします。(部分参加は不可) ※1社につき1名とさせていただきます。			
3.	受講料のご送金方法(下の口にチェックして下さい) 口銀行振込 口その他 (請求書 口要 口不要) ※振込手数料は貴社にてご負担をお願いいたします。 ※領収書は発行いたしませんので、必要の節はご連絡ください。 ※入金確認後、受講票を発行いたします。			
4.	申込締切日	平成30年6	月12日(火)	

※受講料は6月12日までに納入願います。定員になり次第締め切ります。

一般社団法人 新 潟 県 経 営 者 協 会 TEL 025-267-2311 FAX 025-267-2310